

3M

Au cœur
de vos machines

3M

T3M Au cœur
de vos machines



Au cœur de vos machines pour être plus proche de vous



Au cœur de vos machines, voilà la ligne directrice qui dessine nos actions présentes et futures.

Ce sont d'abord nos techniciens puis l'ensemble de nos collaborateurs qui œuvrent chaque jour pour que le service que vous attendez soit celui que nous vous rendons.

Être « Au cœur de vos machines » c'est aussi avoir conscience des enjeux qui sont les vôtres, nous sommes tous impliqués dans une agriculture en développement et en changement constants, à nous d'en être les acteurs.



Pierre Lavail, Président du Groupe T3M.

A handwritten signature in black ink, appearing to be 'P. Lavail', written in a cursive style.

Notre entreprise

NOS EXPERTS AU SERVICE DE VOS EXPERTISES

L'agriculture est une aventure collective, une démarche globale dans laquelle chaque intervenant se doit d'imposer son professionnalisme, et d'assumer ses responsabilités sans faille.

Totalement immergées dans la filière agricole, les équipes T3M partagent le quotidien des agriculteurs. Elles ont pour exigence de répondre à leurs besoins réels, grâce à des méthodes et des solutions éprouvées.

Le développement des compétences humaines, et la présence d'experts professionnels volontaires et exigeants, sont les meilleurs témoins de **notre recherche de qualité permanente.**

Une qualité que l'on peut par ailleurs apprécier quotidiennement dans les relations commerciales, ainsi que dans les services proposés dans **nos sites, sur tout le territoire.** Une qualité qui s'exprime enfin dans le choix des marques, comme des pièces détachées, grâce à une politique d'achat optimisée.

LE MONDE AGRICOLE CHANGE, VOS ASPIRATIONS AUSSI

Dans un secteur en mutation permanente, les nécessités deviennent des exigences.

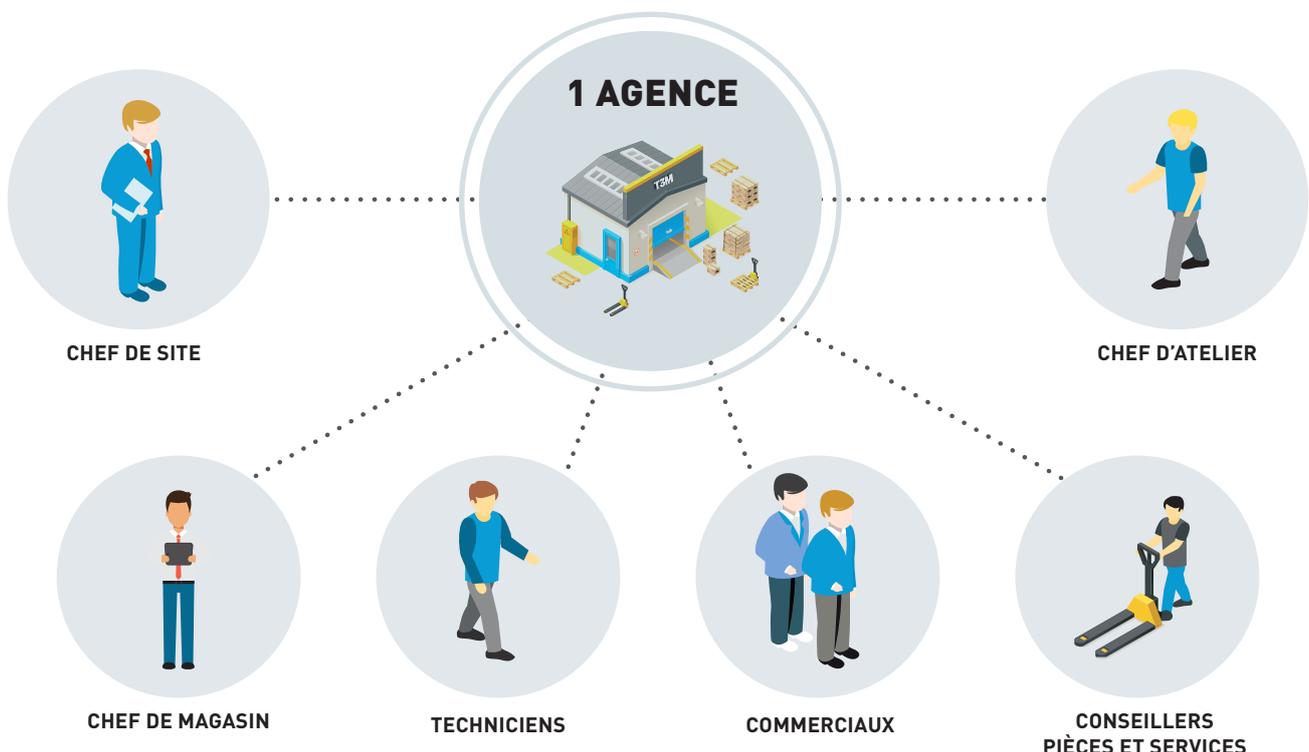
Ainsi, pour nous, il est impératif d'accompagner efficacement les exploitants face au besoin permanent de professionnalisation des filières. Si la demande en produits agricoles n'a de cesse d'augmenter, **il faut consolider dans le même temps les capacités des producteurs.** Et ce en leur assurant notamment productivité et recherche constante de qualité.

Nous en avons la conviction : la réactivité, la disponibilité, le renforcement de la confiance entre les divers intervenants et la proximité avec le terrain, sont les axes centraux des réussites de demain.

À l'heure de la concentration des marchés, nous parions sur le besoin de maîtrise globale des concessionnaires, qui doivent non plus accompagner les agriculteurs, mais plus encore, être capables de se projeter en amont de leurs attentes réelles.

NOTRE FONCTIONNEMENT : DES BASES AUTONOMES

La relation de proximité demeure un axe fort de la nouvelle organisation déployée par T3M. Dans ce cadre, nous veillons à **préserver l'autonomie de fonctionnement de nos bases** via la délégation de responsabilités dont bénéficient les équipes locales. Ce sont elles, sur le terrain, qui sont les mieux placées pour appréhender et satisfaire les attentes et les besoins du monde agricole.



Nos chiffres



25 000
clients



100 M.€
de chiffre d'affaires



195
salariés

Nos parts de marché

Ces performances sont rendues possibles grâce à la qualité des gammes New Holland et Case IH et au professionnalisme de nos équipes. Celles-ci s'adaptent constamment aux mutations technologiques de ces machines et à l'évolution des besoins de nos clients.



25%

TRACTEURS



45%

MOISSONNEUSES
BATTEUSES



70%

MACHINES À
VENDANGER

Distributeur neuf & occasion

Notre réseau de proximité est composé de plus de 15 agences réparties sur les régions Occitanie et Nouvelle Aquitaine.

Que votre univers soit celui de **LA VITICULTURE**, de **L'ÉLEVAGE** ou de **LA GRANDE CULTURE**, vous trouverez près de chez vous votre agence spécialisée prête à répondre à vos besoins spécifiques. Notre maillage territorial nous permet de vous proposer un vaste choix de machines agricoles, viticoles et de matériels de travaux publics. Pour toute question, contactez le centre le plus proche de chez vous !

Tout aussi importants que les tracteurs, les moissonneuses batteuses et les machines à vendanger, les matériels d'accompagnement représentent un point stratégique d'investissement.

Votre conseiller en matériel est votre interlocuteur privilégié pour la gestion de votre parc, il saura vous apporter le conseil qu'il vous faut pour optimiser votre parc.



DES MARQUES PARTENAIRES RECONNUES PAR LE SECTEUR



PREMIER CENTRE OCCASION DE FRANCE

NOS AGENCES DÉDIÉES

T3M Occasion

SPÉCIALISTES GRANDE CULTURE

Revel (31)

☎ +33 (0)5 62 18 60 60

Auch (32)

☎ +33 (0)5 62 60 20 61

SPÉCIALISTE VITICULTURE

Carcassonne (11)

☎ +33 (0)4 68 11 22 22

SPÉCIALISTE POLY CULTURE ET ÉLEVAGE

St Yrieix (87)

☎ +33 (0)5 55 08 14 30

SPÉCIALISTE GRANDE CULTURE ET ÉLEVAGE

Pierre Buffière (87)

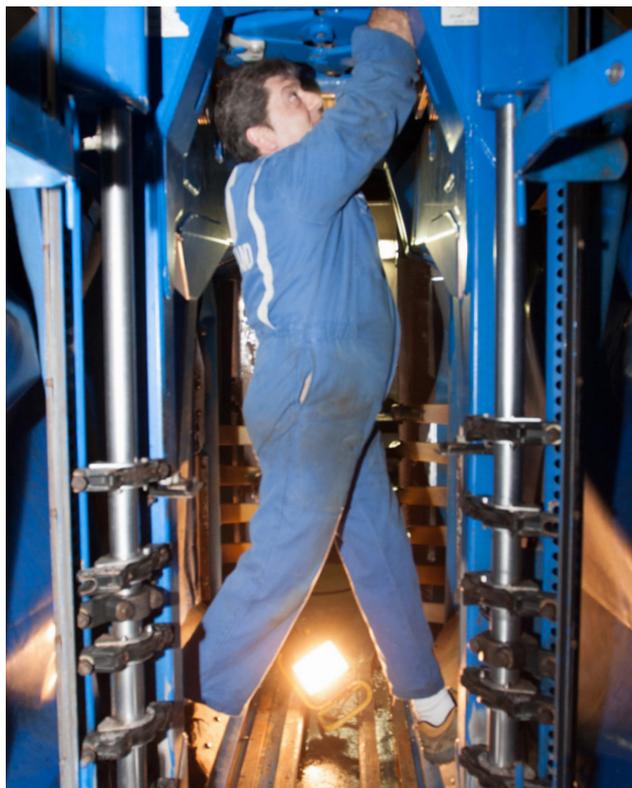
☎ +33 (0)5 55 70 15 16

RETROUVEZ TOUTES NOS OCCASIONS SUR www.groupet3m.com



L'excellence de nos pôles de compétence

LES PRESTATIONS QUE VOUS PROPOSENT NOS ATELIERS :



- Bancs d'essai moteur
- Dépannage récolte
- Dépannage élevage
- Diagnostic électronique
- Contrôle obligatoire pulvérisateur
- Hivernage expert
- Contrôle climatisation
- Changement de vitres ou de pneus
- 52 000 références en stock

VENTE DE PIÈCES DE RECHANGE D'ORIGINE ET ADAPTABLE

La pièce de rechange est au centre de nos préoccupations. Nos conseillers pièces donnent le meilleur d'eux-même pour répondre à vos besoins. Nos magasins sont équipés pour réparer vos flexibles ; vous y trouverez de nombreuses références pour les pièces d'origine ou les pièces adaptables.

SAV, VOTRE CONFORT, NOTRE PRIORITÉ



Nos 110 mécaniciens sont disponibles toute l'année sur la totalité de notre secteur. Formés régulièrement notamment sur les nouveautés, nos équipes sont opérationnelles sur toutes les gammes de machines des marques distribuées. Votre chef d'atelier est un opérateur incontournable qui saura vous apporter le service que vous attendez.

L'AGRICULTURE DE PRÉCISION

Limiter les intrants et les coûts sont sans doute vos **objectifs quotidiens**. Les **solutions GPS** offrent aujourd'hui une précision jusqu'à 2 cm vous permettant de **dégager des économies** pour vos cultures. **T3M** met à votre disposition **son réseau de signal RTK afin d'obtenir un maximum de précision** sur son territoire, même avec une console de marque concurrente. Au delà du confort de ces solutions automatisées nous vous proposons un **diagnostic gratuit** avec notre spécialiste agriculture de précision.



TOUS UNIQUES

Chez nous, la recherche constante d'excellence, tout comme la volonté d'offrir des **solutions personnalisées à chacun de nos clients, c'est bien plus que des mots...**

Disponibles, compétents, efficaces, les hommes de T3M opèrent un suivi sur mesure lors de chacune de nos interventions. Chaque problématique impose d'imaginer une solution unique, maîtrisée et optimisée dans le temps, comme dans les coûts.

Sur le terrain, c'est souvent ce qui fait la différence...



+ DE

450

TRACTEURS
LIVRÉS



+ DE

80

MATÉRIELS DE
RÉCOLTE LIVRÉS



+ DE

650

TRACTEURS
D'OCCASION



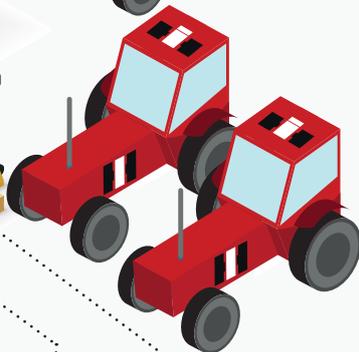
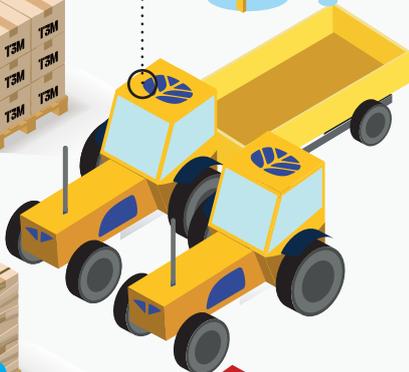
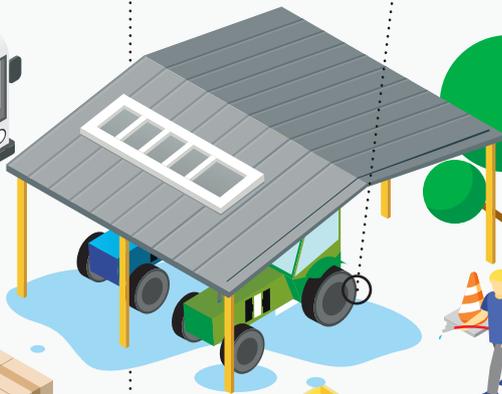
+ DE

150

MATÉRIELS DE
RÉCOLTE OCCASION

Gamme complète de matériels (tracteurs, matériels de récolte, matériels d'accompagnement)

EXPERT
Hivernage



52 000 références de pièces gérées d'origine et adaptables

+ 15 lignes services

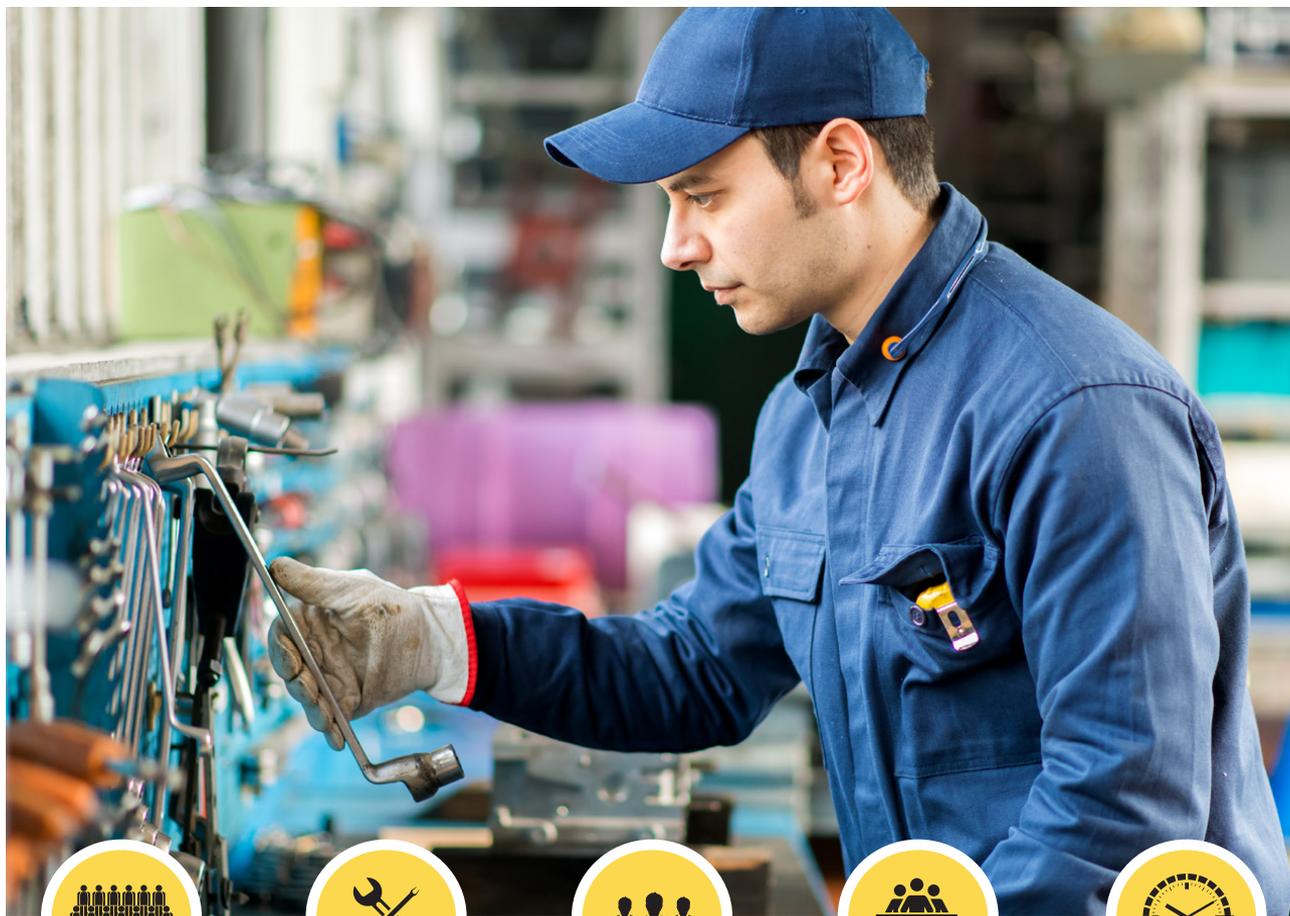
L'agriculture, une histoire humaine avant tout

Au sein de notre groupe existe une identité forte et unique qui nous est propre. Un état d'esprit et une vision particulière de nos métiers contribuent ainsi à forger le style T3M.

Les hommes et les femmes de T3M sont notre force. Séparément, ils sont des spécialistes chevronnés, des experts passionnés, des techniciens aguerris ou encore des commerciaux fervents défenseurs du monde agricole.

Ensemble, ils sont « une famille ». Ensemble, ils sont un collectif qui s'engage à vos côtés pour vous donner les moyens de progresser, et d'améliorer votre quotidien.

Le service, la parfaite compréhension de vos attentes et la capacité à se projeter dans votre univers sont nos promesses, toujours tenues.



195

SALARIÉS



110

TECHNICIENS



30

VENDEURS
MATÉRIEL



35

CONSEILLERS
PIÈCES



+ DE

2000

HEURES DE
FORMATION



Laurent Mathieu
Commercial

T3MCentreOuestAgri St Sornin Lavolps

Commercial et responsable de la base Case IH de ST Sornin Lavolps, j'ai intégré l'entreprise en septembre 2012. T3M pourrait se définir selon moi en 3 mots : Performance, Proximité et Compétences. Mon ambition et ma plus belle réussite serait de développer et de faire grandir le site de Saint Sornin Lavolps pour devenir un acteur incontournable du secteur. Travailler en confiance avec la clientèle est pour moi essentiel.



Laurent Chalumeaux
Chef d'atelier

T3MLavail Carcassonne

Dans bien des aspects, il y a peu de jours qui passent et qui se ressemblent sur le poste de chef d'atelier que j'occupe depuis 6 ans aujourd'hui. Les certitudes d'un jour sont rarement celles du lendemain mais cela rend passionnante la gestion du SAV.

J'ai en fil conducteur la nécessité de garder une structure pérenne et compétente pour atteindre nos objectifs et nos valeurs internes dans cette entreprise en croissance constante et qui sait s'adapter aux différents contextes conjoncturels.

Dans ces défis quotidiens, la nécessité d'entretenir un groupe uni est primordial. C'est avec les hommes les plus expérimentés et conscients des enjeux, associés aux esprits vifs des plus jeunes que nous réalisons notre travail, par tous les temps, dans la sueur, la réflexion et parfois le doute, souvent dans l'ombre mais de manière gratifiante lors de nos réussites face aux clients.



Laurent Grimault

Coordinateur atelier

T3MPorcher St Yrieix la Perche

Je suis dans l'entreprise depuis 1993, après un passage au magasin puis en tant que mécanicien itinérant, je suis devenu coordinateur atelier en 2002.

Pour moi, l'entreprise T3M est disponible, centrée sur le service et doit avoir une très forte adaptabilité et efficacité. Ce qui me plaît c'est de faire réaliser à chaque technicien ses missions dans les meilleures conditions possibles.

Je m'approprie les problèmes des clients et mon challenge est de mettre en oeuvre la meilleure solution avec les équipes techniques et le magasin.

Ma plus belle réussite est d'avoir maintenu une bonne ambiance de travail et une belle relation de confiance avec nos clients.



Jean-Marc Charrissoux

Responsable magasin

T3MPorcher St Yrieix la Perche

J'ai commencé à travailler dans la société Porcher en 1986 comme mécanicien. Quelques années plus tard, je suis devenu magasinier et par la suite j'ai assuré la gestion des magasins du groupe Porcher.

Aujourd'hui nous faisons partie du groupe T3M pour qui l'innovation, la performance et la satisfaction du client sont primordiales. Quant à moi, j'aime le travail bien fait et l'esprit d'équipe que nous avons développés au fil des années. Ma fierté c'est d'avoir réussi à évoluer dans notre entreprise durant ces 30 années et d'être toujours passionné par mon travail.

Vos réussites sont les nôtres

Peut-on parler de performance sans placer la satisfaction du client au centre de tout ?

Chez T3M, nous avons répondu à cette question depuis longtemps. **Notre proximité avec vous, notre capacité à nous projeter collectivement dans vos univers, sont les marqueurs importants d'une relation commerciale juste et bénéfique pour tous.**

Pour vous, comme pour nous. Et c'est essentiel !

C'est lorsque l'on évoque également votre fidélité, notre plus grande fierté, que nous mesurons l'importance de notre engagement au service de l'agriculture, et des Hommes qui la font vivre.

Pour vous, nous sommes et nous serons toujours des partenaires dévoués.





Christopher Regis,
Exploitant agricole céréalier et semence,
Pechaudier-81
Client T3MLavail-Revel

Client de père en fils depuis 1952 ! Mon dernier achat est le T7.210 Power Command, nous nous équipons à la concession de Revel depuis toujours.

Je me sers chez Lavail car la relation entre client et professionnel est très bien, et surtout pour le service après-vente ! Être dépanné le plus vite possible est très important pour nous qui avons besoin de réponse immédiatement. J'attends de cette entreprise que le niveau de service reste le même.



Philippe Plazanet,
Exploitant, naisseur et engraisseur de bovins,
Vicq sur Breuilh-87
Client T3MPorcher-Saint Yrieix

Nous sommes clients de Jean Porcher. Avant qu'il ne crée son entreprise, mon père s'est installé et a commencé à travailler avec des tracteurs Ford en 1979. Nous sommes fidèles à Porcher depuis toujours. Ce qui nous plaît c'est la réactivité et la très grande disponibilité du service après-vente. Une relation particulière s'est établie entre nous. Les mécaniciens prennent le temps de nous expliquer des petites choses, et puis les gens nous connaissent et nous conseillent en fonction de nos besoins.



Stephane Zancheta,
Exploitant et entrepreneur récolte,
Montaut les créneaux-32
Client T3MMecadoc-Auch

Mon père était client avant moi, c'est une histoire de confiance qui dure depuis 20 ans. Au début j'étais client pour la proximité et puis j'ai pu apprécier un service après-vente compétent. Et puis, l'entreprise reste une entreprise familiale où je connais tous les interlocuteurs ainsi que les inspecteurs techniques des marques. Je vais chez T3MMecadoc avec plaisir, on est bien reçu et c'est un peu comme à la maison.

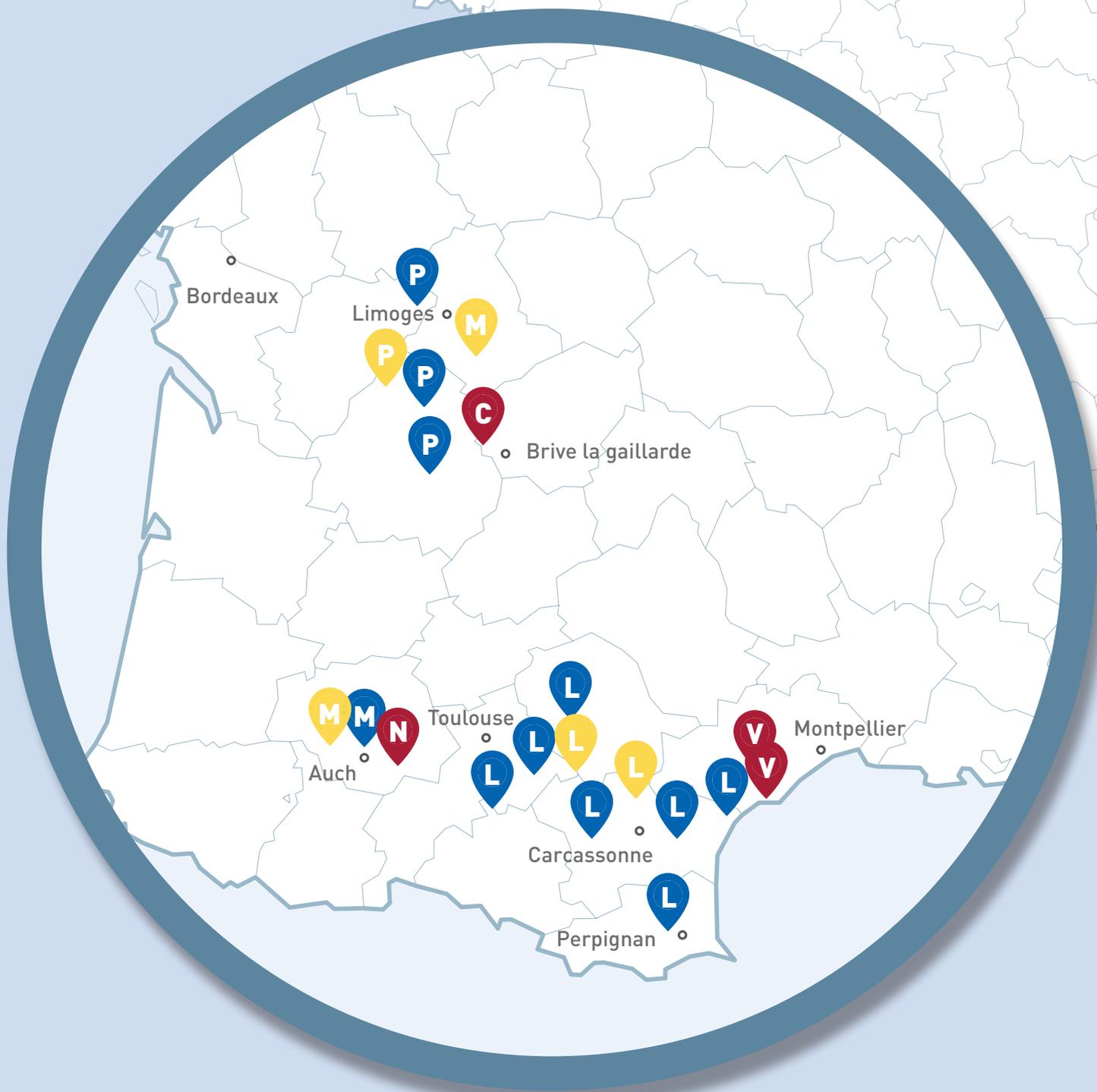


Hugues Bosc,
Exploitant et entrepreneur viticole,
Preixan-11
Client T3MLavail-Carcassonne

Je suis client depuis mon installation en 1995, j'ai pris la suite de mon père qui lui était client depuis 1952 ! Mon tout premier achat est un tracteur New Holland G170 et je viens de m'équiper d'un tracteur T7.230 Autocommand. Je vendange avec un Braud 9040 et pendant la récolte on attend l'excellence du service et la disponibilité des hommes. Au fil du temps on a instauré un vrai rapport de confiance, et puis c'est vrai que la proximité du site de Carcassonne nous permet d'être bien servis. En tant que prestataire de services il faut que toutes les conditions soient réunies : le SAV, les pièces et bien sûr le commercial. Ce qui me tient à cœur ce sont les relations humaines qui sont au cœur des solutions techniques.

Implantation du groupe

DISTRIBUTEUR DES MARQUES
DU GROUPE CNH



Nos entreprises

T3M L'avail

📍	MONTREDON des CORBIÈRES	Tél. 04 68 42 78 78
📍	CARCASSONNE	Tél. 04 68 11 22 22
📍	MIREMONT	Tél. 05 61 50 68 87
📍	REVEL	Tél. 05 62 18 60 60
📍	SERVIAN	Tél. 04 67 32 64 64
📍	LE SOLER	Tél. 04 68 92 16 48
📍	LAVAU	Tél. 05 63 58 08 24

T3M Mecadoc

📍	AUCH	Tél. 05 62 60 20 61
📍	PIERRE BUFFIÈRE	Tél. 05 55 70 15 16

T3M Porcher

📍	CONDAT-SUR-VÈZÈRE	Tél. 05 53 50 31 84
📍	NANTIAT	Tél. 05 55 53 70 10
📍	SAINT-YRIEIX-LA-PERCHE	Tél. 05 55 08 14 30

T3M Vitilanguedoc

📍	PEZENAS	Tél. 04 99 43 21 21
📍	CLERMONT-L'HERAULT	Tél. 04 67 44 49 92

T3M Centre Ouest Agri

📍	SAINT-SORNIN-LAVOLPS	Tél. 05 55 97 29 70
---	----------------------	---------------------

T3M Nougadere

📍	GIMONT	Tél. 05 62 67 72 85
---	--------	---------------------

T3M Occasion

📍	CARCASSONNE	Tél. 04 68 11 22 22
📍	REVEL	Tél. 05 62 18 60 60
📍	PIERRE BUFFIÈRE	Tél. 05 55 70 15 16
📍	ST-YRIEIX-LA-PERCHE	Tél. 05 55 08 14 30
📍	AUCH	Tél. 05 62 60 20 61



Nous avons à cœur de préserver le lien de proximité avec nos clients, une valeur inscrite dans notre ADN et qui a forgé la réussite de nos entreprises depuis leur création il y a plusieurs décennies.



T3M

www.grouper3m.com

16, avenue Charles de Gaulle - Bat.2 - 31130 BALMA

Tél. : +33 (0)5 62 18 60 60

Fax. : +33 (0)5 62 18 01 15

t3m@grouper3m.com

facebook grouper3m

